



Islamic Capital Markets: Sukuk & Securitization

CIFA®

Certified Islamic Finance Analyst Program

Dünyada ve Türkiye’de yükselen

“İslami Finans ve SUKUK”

alanında profesyonel olarak yerinizi almak için

Sertifikalı “Sukuk Kariyer Programı”

18-19-20-21 Haziran 2012

Yatırım ve Proje Finansmanında

“SUKUK Fonları Yapılandırılması” Semineri

21 Haziran Perşembe 2012 Saat 13.30-17.30

Sheraton Hotel – Maslak

GT Capital

Beybi Giz Plaza 26. kat, Maslak, İstanbul

Tlf: 0 212 335 64 42 Fax:0 212 335 25 00

www.cifa-tr.com, info@cifa-tr.com



SHAPE™
FINANCIAL CORP

A member of Alshaya Group International

Organizer : GULF - TURK CAPITAL

Gulf - Turk Capital, herein referred to as GT Capital, was founded in Kuwait by Markab Capital, SHAPE™ Financial Corp. and ELİT Finance Corp. Through Markab Capital, GT Capital is associated with the PLUS Stock Exchange which is based in London. SHAPE is partially owned by members of the Alshaya Family (Yusuf, Khalid and Naseem). Their uncle is CEO of the retail group. GT Capital provides financial consultancy to financial institutions, businesses, investor, contractors, manufacturers, municipalities, ministries, and government bodies in the Republic of Turkey and GCC. Consultancy covers all aspects of Sharia'a as applied to capital markets activities including sukuk, ijara / leasing certificates, REITs, capital structuring, and finding of financial resources. The consultancies may extend to privatizations, government contracts, build-operate-transfer projects, or the tender of contracts. GT Capital contemplates long term evolution into a full service investment banking operation with wide powers serving Turkish businesses, government bodies, and the global capital markets. GT Capital envisions a role at the Istanbul Stock Exchange and the PLUS Markets. The immediate opportunity for GT Capital lies in the interconnection of the massive short and medium term demands for Sharia'a structured capital in Turkey; the excellent relationships between GT Capital principals and Turkish commercial leaders; and the track record of GT Capital principals with Gulf Cooperation Council, Malaysian, and global capital markets players. We had held conferences in İstanbul Chamber of Commerce with and Ankara Chamber of Industry with of n in January,2012.

(www.sukukforumu.com,www.gulf-turkcapital.com)

Although sukuk is new in Turkey, size of its market in the world is about 150 billion USD and nowadays, sukuk is one of the hottest topics in Turkey in the finance sector. We have organized a training program about sukuk and securitization and it will provide you with a detailed information which will make you one move ahead of others in this field. This training program is a big opportunity which should not missed out especially by financiers, lawyers, financial consultants, project and investment managers. This program is composed of a training named as CIFA® Certified Islamic Finance Analyst Program and a seminar for chief businessmen named as Structuring Sukuk. We, as GT Capital, will be glad to see your participation.

Suat Karabulut

Partner of GT Capital



Gulf - Turk Capital (GT Capital) Kuveyt'te, Markab Capital, SHAPE™ Financial Corp. ve ELİT Finance Corp. ortaklığında kurulmuştur. GT Capital, Partneri MarkabCapital aracılığı ile, Londra merkezli, 8000 üyeli PLUS Menkul Kıymetler Borsasında işlem görmektedir. Partnerimiz Shape Finans, Kuveyt merkezli Ashaya Grubun ortağıdır.

GT Capital, yatırımcılara, müteahhitlere, üreticilere, finans kurumlarına kamu, yerel ve özel sektör kuruluşlarına, belediyelere, bakanlıklara ve devlet organlarına Körfez ülkeleri ile Türkiye arasında finansal danışmanlık hizmeti vermektedir.

Danışmanlık hizmetlerimiz, Körfez Finans usullerine göre «sukuk», SPK mevzuatına uyumlu «kira sertifikaları» yapılandırma ve Körfez-Malezya ve Londra borsalarında satışı alt-üst yapı yatırımlarına, yap-işlet-devret projelerine, özelleştirme ve ihalelerde proje finansmanı, finansal kaynak, yatırım ortaklığı ve konsorsiyumlar tesis etme gibi işlemlerini kapsamaktadır.

GT Capital'ın hedefi Türkiye'de güçlü bir yatırım bankasına dönüşüp Türkiye, Körfez ve Londra sermaye piyasalarında, İMKB ve PLUS borsalarında yatırımcılar arasında köprü olma ve işlem hacimlerini geliştirmektir.

GT Capital olarak, İstanbul Ticaret Odası ve Ankara Sanayi Odasında 25-26 Ocak 2012'de ön bilgilendirme amaçlı «Sukuk Forumu» düzenledik.

(www.sukukforumu.com,www.gulf-turkcapital.com)

Tüm dünya da olduğu gibi Türkiye'nin de ekonomi ve finans gündemine yerleşen, 150 Milyar USD'lik pazara sahip olan "Sukuk" konusunda finansçılarımızın, hukukçularımızın, mali müşavirlerimizin, proje ve yatırım yöneticilerinin bu alanda kariyer yapması ve uzmanlaşması büyük önem arz etmektedir. Bu amaçla Türkiye de ilk defa İngilizce, 4 günlük CIFA® Sertifikalı

«Sukuk Kariyer Programı» ve işadamlarımızın kamu ve yerel kurumların üst düzey yöneticilerinin yatırımcılarımızın, bankaların ve diğer üst düzey finansal yöneticilerimizin katılabileceği İngilizce-Türkçe simultane tercüme «Sukuk Fonları Yapılandırmaları» na yönelik «seminer» düzenlemiş bulunuyoruz. Bu programlara katılımınızı bekleriz.

Suat Karabulut
GT Capital Partneri

SHAPE™
FINANCIAL CORP
A member of Alshaya Group International



Trainer: SHAPE™ Financial Corp

Established in 2002, SHAPE™ Financial Corporation is a leading consultant to the Islamic financial services industry. Present in Kuwait, USA, Nigeria, Malaysia & Singapore, SHAPE™ provides consultancy for conversion of banks, establishment of Islamic banking windows, regulatory issues, sukuk structuring, and product development; SHAPE™ provides Sharia'a audit and review services; and SHAPE™ is a leading global trainer in Islamic finance.

Abdulkader Thomas - President & CEO:

Based in Kuwait, Abdulkader has more than 30 years of diversified financial services experience in major markets including Bahrain, New York, London, Los Angeles and Washington, D.C. His areas of activity have included trade finance, real estate finance, securities, and alternative finance at various global and regional financial institutions. As the general manager of a foreign bank branch in New York, he was responsible for securing the first US banking regulatory approvals of alternative financial instruments in the mortgage and installment credit/sale as banking instruments. Later, as the founding member of a de novo bank project, he secured US regulatory approval for Islamic profit sharing deposits. He is an authority on Islamic deal structures and securities. He is the co-author of Structuring Islamic Finance Transactions, Islamic Bonds, Sukuk, and Islamic Treasury & Derivatives Operations. Abdulkader also convenes and manages Sharia'a board and review processes. Abdulkader serves as a director of Al-Khabeer Capital in Jeddah, vice chairman and director of Al-Khabeer International in Bahrain, as well as acting as a member of the international advisory board of the Securities Commission of Malaysia. Abdulkader speaks English, Arabic, French and Spanish.

2002 yılında kurulan SHAPE™ Financial Corporation İslami finans sektöründe danışmanlık hizmeti sunan öncü bir kuruluştur. SHAPE™ şu an Kuveyt, ABD, Nijerya, Malezya ve Singapur'da bankaların İslami finans departmanları ve İslami bankacılık bölümlerinin açılması, sukuk yapılandırma ve yatırım ve proje finansmanı geliştirme gibi alanlarda danışmanlık hizmeti sunmaktadır. Ayrıca, SHAPE™ şeriata uygunluk konusunda denetleme ve kontrol hizmetleri de sunmakta ve İslami finans ile alakalı öncü ve küresel bir eğitici firma konumundadır.

Abdulkader Thomas, Yönetim Kurulu Başkanı & CEO:

Kuveyt merkezli olarak Bahreyn, New York, Londra, Los Angeles ve Washington gibi ana piyasalarda 30 yılı aşkın finansal hizmet sunma tecrübesine sahiptir. Global ve yerel firmalarda, uluslararası etkin finans kuruluşlarında çalıştı.

Yatırım ve proje finansı, gayrimenkul yapılandırma, menkul değerler ,alternatif finans kaynakları ve İslami finans enstrümanları alanlarında faaliyet göstermektedir. Uzun yıllar New York'ta bir bankanın genel müdürü olarak çalıştı. Daha sonra ABD'de yeni bir bankanın kurucu üyesi olarak İslami Finans yapılandırma yöneticiliği yaptı. Abdulkader, İslami tahviller –Sukuk- , Finansal Yapılandırma, yatırım ve proje finansmanı konusunda uzmandır. Ayrıca, İslami Bonolar, Sukuk ve İslami Hazine & Mevduat Operasyonları'nın yazarıdır. Abdulkader, aynı zamanda, Şeriat Kurulunun yöneticilerinden olduğundan yapılan finansal işlemleri kontrol eden ve karar verici konumundadır.. Abdulkader, Cidde'de bulunan Al-Khabeer Capital'in yönetim kurulu üyesi, Bahreyn'de bulunan Al-Khabeer Capital'in yönetim kurulu başkan yardımcısı ve Malezya Menkul Değerler Komisyonu uluslararası danışma kurulu üyesidir. Abdulkader, İngilizce, Arapça, Fransızca ve İspanyolca biliyor.



Trainer: SHAPE™ Financial Corp

Shabnam Mokhtar - Vice President, Consulting: Formerly, head of capital markets research for the International Shariah Research Academy, Shabnam led multiple case study based research projects in the Sukuk market. At SHAPE™ Shabnam manages market based research for product development, strategic management consulting and training activities. She obtained her Bachelor of Accountancy (First Class Honors) from University Putra Malaysia and successfully completed her Master of Accounting with distinction from University of Illinois at Urbana Champaign, USA. Prior to joining ISRA, Shabnam was a faculty member teaching accounting, finance and bank management courses at University Putra Malaysia. She has conducted many training programs on Islamic Banking, Sukuk & Islamic capital market products, IFSB Risk Management and AAOIFI accounting for clients in the ASEAN region, East Asia, GCC and Europe. Shabnam has contributed chapters in *Sukuk* (Sweet & Maxwell 2009), *Islamic Treasury & Derivatives Operations* (forthcoming 2012) and, *Partnership Accounting, Principles and Practice* (McGraw Hill). She was the former editor of MIF Monthly – a publication dedicated to the Malaysian Islamic Capital Markets, and ISRA Bulletin. She is currently a member of the *Sharia'a* Board of Malaysian Ratings Corporation (MARC) as an AAOIFI qualified knowledgeable business person

Shabnam Mokhtar – Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı:
Daha önce Uluslararası Şeriat Araştırma Akademisi'nin, sermaye piyasası araştırmaları başkanı olarak çalışan



Shabnam, sukuk piyasalarına yönelik birçok çalışmaları yönetmiştir. Shabnam, SHAPE™ şirketinde finansal ürün araştırma ve geliştirme, stratejik yönetim danışmanlığı ve eğitimlerden sorumludur. Malezya Putra Üniversitesinde muhasebe bölümünü birinci olarak bitirmiştir. Ayrıca muhasebe dalındaki yüksek lisansını ABD'de University of Illinois - Urbana Champaign'de derece ile tamamlamıştır. ISRA'ya katılmadan önce Malezya Putra Üniversitesinde muhasebe, finans ve banka yönetimi dersleri vermiştir. Ayrıca, İslami bankacılık, Sukuk & İslami sermaye piyasası ürünleri, IFSB risk yönetimi ve AAOIFI ile alakalı ASEAN ülkelerinde, doğu Asya ülkelerinde, Körfez ülkelerinde ve Avrupa'da birçok eğitim programı düzenlemiştir. Shabnam, şu kitapların yazarıdır: *Sukuk* (Sweet & Maxwell 2009), *İslami Hazine & Vadeli işlem operasyonları ve Ortaklık Muhasebesi, Prensipler ve Pratikler* (McGraw Hill). Ayrıca, Malezya İslami Sermaye Piyasası ile alakalı yayın yapan MIF Monthly ve ISRA Bulletin dergilerinin editörlüğünü yapmıştır. Şu an Malaysian Ratings Corporation (MARC) firmasının şeriat kurulu üyeliğini de yürütmektedir.



Partners of GULF – TURK CAPITAL SHAPE Financial Corp

SHAPE™ Financial is an advisor, product structurer, consulting firm, and Islamic finance trainer to all financial market participants. SHAPE™ Financial brings a team of professionals with considerable international experience. Our clients enjoy SHAPE™'s expertise and knowledge on various assignments, helping them structure solutions consistent with best practices in Islamic finance. SHAPE™ believes that consulting and training complement each other well. We have developed and delivered highly structured training to rank staff, managers, and directors.

A sample of relevant projects conducted by SHAPE™ follows:

Oman – Since March 2011, SHAPE™ has been assisting the leading bank in Oman with strategic, regulatory, Sharia'a and training matters as the bank gears up for the implementation of Islamic banking in the Sultanate.

United Arab Emirates – Since 2008, SHAPE™ has provided a variety of training functions to a leading Islamic bank in Abu Dhabi.

United Kingdom - In 2011, SHAPE™ assisted a Japanese global bank's London branch to understand the application of istisna'a-ijara mawsufa fi dhimma, provided a fatwa for a product, and assisted with ongoing compliance.

Bangladesh - SHAPE™ prepared a detailed study of the unsecured MSME finance sector for a leading global agency.

Kuwait – SHAPE™ provides conversion training and product support for a leading commercial bank which converted from conventional to Islamic banking in 2008. SHAPE™ delivered advisory support for treasury and corporate finance functions, as well as general support to the Human Resources Department.

United States - SHAPE™ developed a comprehensive set of Islamic financial products including mudaraba based Profit Sharing Deposits, Islamic mortgage products, and small business funding products for delivery by a Michigan based community bank. From 2003 to present.

Germany – SHAPE™ provided a general consultancy to a Munich based bank-takaful operator. Our areas of assistance included product development and Sharia'a process review in the takaful and wealth management areas. 2007 – 2009.

Egypt – SHAPE™ has worked with the country's leading private bank to develop and offer sukuk and funding via structured products to its corporate clientele in Egypt. SHAPE™ has also provided training to the same bank for over five years. 2006 – present.

Jordan – SHAPE™ assisted with the implementation of Sharia'a processes and the review of how to apply sukuk in a Jordanian firm's financial brokerage business. 2006 to 2008.

Saudi Arabia – SHAPE™ assisted the Wealth Management and Treasury Divisions of an Islamic bank with training in Islamic finance, managing new product review with Sharia'a board, and structuring new products. 2006 to 2007.

Kuwait – SHAPE™ developed a pan-European, Sharia'a compliant real estate fund for an investment distribution company. Project included the development of Islamic alternatives for traditional mortgages in Europe. 2005 – 2006.

Norway – SHAPE™ managed the brainstorming process for a leading Scandinavian lender to understand their best options to enter the Islamic market for immigrants in Scandinavia. 2006 – 2007.

Canada – SHAPE™ assisted with product development for Canadian Islamic mortgage bank and subsequent de novo banking project. 2004 – 2008.

Singapore – SHAPE™ assisted a leading Asian real estate firm to understand parameters for screening real estate investment trusts in order to establish an investible universe acceptable to Islamic investors. 2006 – 2007.

Thailand - SHAPE™ has provided extensive training to the country's sole Islamic bank since 2009.



Partners of GULF – TURK CAPITAL MARKAB CAPITAL

Markab Capital is the advisory and merchant banking arm of several large Middle Eastern and European family holding companies engaged in financial services. The families financial groups, established in the 1970's, operate in merchant banking, private equity and credit risk management and employ over 1500 professionals worldwide.

We use our own proprietary capital to invest, which integrates funding with our advisory expertise. Our mandate is to provide private equity as well as mezzanine and bridge debt to mid-sized businesses. These investments typically support management buyouts, acquisitions, going private transactions, leveraged buyouts, corporate growth, financial restructurings, and project and property financings.

Our firm provides financial advice and capital raising solutions to clients in connection with mergers and acquisitions, restructurings and/or other strategic transactions.

Our broad base of corporate and high net worth individual clients based throughout North America, Europe and the Middle East are served by our veteran dealmakers who require bankers with long standing experience, an intimate knowledge of their business and the support of our capital as a cornerstone to our services.

PLUS STOCK EXCHANGE

- An international stock exchange based in London
- Trade value up by 53% to £14.6 bn (\$23.77 bn)
- September volume close to 10 billion shares per month
- Fastest developing market in Europe
- Regulated as a stock exchange by the FSA
- Over 8,000 securities traded including equity and debt
- Full European stock coverage
- EU Regulated Market – the gateway to Europe
- Premium market for established companies and funds
- Over 1600 companies from 60 countries and over 40 sectors listed in London
- Over 200 ETFs
- 7 Sharia compliant ETFs
- 18 Sukuk issues raising \$10bn in total
- 1500 growth companies
- Many other instruments



CIFA® Certified Islamic Finance Analyst Program

Day 1 – June, 18th, 2012 – 09:00 AM – 05:00 PM

Session 1: Principles of Islamic investment & finance for capital markets activities

- Discussion of key principles of Islamic finance:
 - Riba
 - Gharar
 - Ownership & Possession – Beneficial vs Legal
 - Price, Promise vs Contract
 - How do these affect the Sukuk market?
- Review of Core Islamic Instruments – Murabaha, Tawarruq, Salam, Istisna'a, Ijara, Musharaka, Mudaraba, Wakala

Session 2: Sukuk Market & Its Development

- Volume & experimentation in the Sukuk market
- Shariah Basis of Sukuk:
 - The Ummayyad wheat certificates
 - The Ottoman Empire innovation with cash waqf & Sahim
 - AAOIFI & Securities Commission of Malaysia – modern ruling governing Sukuk market
- Bond vs Shares vs Sukuk
- Bond vs Asset Backed Securities vs Sukuk

Session 3: Sale Based Sukuk I – Murabaha, Tawarruq & Hybrid

In all the Sukuk sections we will start with a basic structure and then show various case applications in the market. In this session the case studies will cover Murabaha (as identified by AAOIFI), Tawarruq and hybrid approach. Sample cases include:

- Tawarruq: Trans Thai Malaysia
- Sukuk ALIm: Cagamas (arranged by Al-Rajhi) – Tawarruq plus Ijara

Group Exercise: Term Sheet & Structuring Exercise

In term sheet exercises delegates are required to identify the Sukuk structure from various facility descriptions in term sheets. In structuring exercises delegates are given simple case and delegates are required to structure Sukuk. In this session, we will also examine legal and Sharia'a issues. Is there any relationship between the amount of the underlying asset and the Sukuk issuance amount? Are these Sukuk tradable? Why or Why not? In cases of default, what are the rights of the Sukuk holders? Do Sukuk holders have unsecured or secured claim on Obligor?

Session 4: Sale Based Sukuk II – Salam & Istisna'a

In this session we review two more sale based Sukuk type – Salam and Istisna'a. Sample cases include:

- Sukuk Salam: Central Bank of Bahrain
- Sukuk Istisna'a: Jimah Energy Venture / SKS Powere
- Sukuk Istisna'a + Ijara: Tabreed

Group Exercise: Term Sheet & Structuring Exercise

In this session, we will also examine legal, business and Sharia'a issues. How and when do the Sukuk holders make profit? Are these Sukuk tradable? Why or Why not? In cases of default, what are the rights of the Sukuk holders? Do Sukuk holders have unsecured or secured claim on Obligor? Tabreed was recently in trouble, what rights do the Sukuk holders have?



CIFA® Certified Islamic Finance Analyst Program

Day 2 - June, 19th, 2012 - 09:00 AM – 05:00 PM

Session 1: Lease based Sukuk

We will start with basic Sukuk Ijarah structure and review case studies of different models of asset based Sukuk Ijarah:

- Sale and leaseback: Dubai Government Sukuk
- Lease and leaseback: Celcom
- Forward lease structure: Zam Zam Tower
- Pool of Ijarah asset: GE Sukuk – is this securitization?

Why is Sukuk Ijarah popular? Can we have purchase undertaking in Sukuk Ijarah? If there is default, can Sukuk holders repossess the asset?

Term sheet exercises – What is being sold? What is declaration of trust? Why do we need it? What is maintenance for? Do we always need it? What is the governing law for the transaction? How do we deal with late payments? Do we use purchase and sale undertaking? Why? What is total loss event? Why is this important in Sukuk Ijarah? How do manage this issue?

Session 2: Challenges in structuring Securitization in MENA

- What is securitization & how Basel affected its growth?
- Core requirement for securitization:
 - True sale: Legal vs. Accounting True Sale
 - Bankruptcy remoteness
 - Trust and Trust Alternatives
 - Why is this important?
 - How does civil law deals with the trust concept?
- Originator vs. Obligor vs. Issuer – how are they different?
- Securitization law in Egypt and Turkey

Case study – Contact Securitization

Session 3: Sukuk Ijarah Securitization

In this session, we will examine how asset backed securitization based on Ijarah have been structured in the market. We will examine the following cases:

- Tamweel Islamic RMBS – participation in pool of residential asset
- Menara ABS Sukuk Ijarah – off balance sheet sale & leaseback

Do we have purchase undertakings in these deals? How are they different from the previous undertakings we have examined? How is this Sukuk Ijarah different from the general obligation Sukuk Ijarah? What are the rights of the Sukuk holder? What recourse do they have? Which type of originator chooses securitization compared to general obligation?

Group Exercise – structure a solution for a corporate client

Session 4: Basic Equity Based Sukuk structure

- Equity based Sukuk was (is) more popular than Sukuk Ijarah. Why?
- Classification of EBS:
 - Based on underlying Shariah contracts – Musharaka vs. Mudaraba vs. Wakala
 - Based on underlying activities:
 - General Obligation
 - Covered Sukuk
 - Asset Backed Sukuk



CIFA® Certified Islamic Finance Analyst Program

Day 3 - June, 20th, 2012 - 09:00 AM – 05:00 PM

Session 1: Case studies of Equity Based Sukuk

- Secured covered – Lagoon City (Real Estate Construction)
- Linked Sukuk – ADIB (Participation in pool of Islamic banking asset)
- Reference Sukuk – IDB Sukuk (Sale of hybrid pool)
- General Obligation – SABIC – participation in marketing rights

This session will have a mix of lecture and term sheet exercise. Can we structure debt like Sukuk Musharaka, Sukuk Mudaraba and Sukuk Wakala? What is liquidity facility? What is the incentive clause? Can we have purchase undertaking in equity based Sukuk? What rights do Sukuk holders have? Are these Sukuk tradable?

Group Exercise: How will we characterize Kuveyt Turk Sukuk?

Session 2: AAOIFI Pronouncement on Sukuk

- What led to the pronouncement? What did it say?
- How these Sukuk complied with AAOIFI requirement
 - Mudarabah – Saudi Hollandi (Tier II Capital)
 - Hybrid: Wakala-Mudaraba HSBC Amanah / First Gulf Bank - Conventional Bank issuing Sukuk
 - PLSA Sukuk Mudarabah + Ijarah

Session 3: EBS Securitization

In this session we will review ABS type EBS. The cases include:

- Sun Finance Sukuk Mudaraba: Funding for master development projects
- East Cameron Sukuk Musharaka: Securitizing future royalties related to gas production

We will examine the structure, any Sharia'a issue related to underlying asset or tradability of the Sukuk. What recourse do Sukuk holders have?

Group Exercise: Structuring solution for clients

In this session, the delegates must apply all the knowledge in different sessions throughout the three days!

Session 4: Operational issues in Sukuk structuring

- What factors affect rating of Sukuk? Does it matter?
- Is it more expensive to issue Sukuk – Malaysia vs. GCC experience?
- Does it matter if Sukuk is debt or equity – how does tax implication drive this decision?
- To list or not to list?
- Recap on Sukuk default and Sukuk holders right – how does legal framework & enforcement affect Sukuk holders

CIFA® Examination

Day 4 – June 21st, 2012 09:00 AM – 11:30 AM

The CIFA examination assesses a candidate's knowledge in specific areas of expertise and ensures that candidates can properly distinguish, and understand how the basic building blocks of Islamic finance are applied into capital market activities. The CIFA Examination is optional for individuals who seek certification and recognition for the knowledge they have gained from the training program. It will be a 2.5 hours examination with the following format:

Part 1 : 30 Multiple Choice Questions. & Part 2 : 3 Structured Case Question.

Passing mark for the examination is at 60%. Delegate passing the examination will be entitled to the CIFA Specialist : Capital Market (Investment Banking Track) Certification. The examination package comes with a complementary access to the online learning course on Islamic Capital Market developed by SHAPE™ worth US 300 for delegates to use after the course for knowledge retention.

Those interested with the certification, please select training and certification in the registration form.



CIFA® Certified Islamic Finance Analyst Program

CIFA® Islamic Capital Market Certification

Certified Islamic Finance Analyst (CIFA®) is a comprehensive professional Islamic finance certification developed by SHAPE™. It is the sole qualification in the market with specialist tracks for candidates to master. The certification is flexible, and a candidate may choose to pursue the various CIFA® certifications to suit his or her career progression and goals.

CIFA® focuses on work readiness and work applicability. Thus it blends Sharia'a and finance knowledge for candidates to master modern Islamic Finance application. CIFA® Capital Market holders will have a clear grasp of how to contrast Islamic tools with traditional capital market tools, giving them a valuable competitive advantage.

Various components of CIFA® have been actively delivered to various Islamic financial institutions, multi-lateral agencies, and regulators. Leveraging the different CIFA® offerings, multiple training consultants have arranged public and in-house training in various key markets including Europe, Middle East and ASEAN countries.

The course is designed to provide delegates with a clear understanding of the Islamic finance principles applied in modern Islamic capital markets, key structuring lessons, and how these tools are applied in the global market with relevance to Turkey.

Key Features:

- Take away simple, practical framework to understand various Islamic finance tools
- Learn how to skim through deal offering memorandum to examine various Sukuk structures, risks and rights of investors & issuer.
- Compare and contrast Sukuk and Islamic securitization to bond and traditional securitization.
- Examine different Sharia'a views and Sukuk offered globally
- Learn from the practitioners who teach these modules regularly at leading financial institutions.
- Next Step : Master other curriculum in the CIFA® Program.
- <http://www.shapefinancial.com/CIFA®/index.asp>

This highly practical and interactive course has been specifically designed for:

Chief Executive Officers, Heads of Retail Banking, Heads of Consumer Banking, Branch Heads, Heads of Wealth Management, Heads of Shari'ah Compliance, Shari'ah Compliance Team Members, Customer Service Managers / Officers, Heads of Consumer Service, Heads of Risk, Heads of E-banking, Heads of Retail Sales , Heads of Marketing , Investment Bankers , Heads of Financial Products, Heads of Training, Heads of Strategy, Chief Information Officers, Chief Operating Offices



CIFA Sertifikalı “Sukuk Kariyer Programı”

Birinci Gün – 18 Haziran P.tesi 2012 –Saat 09:00– 17:00

1. İslami Finans ve İslami Finans enstrümanlarının kapsamı ve prensipleri
2. Sukuk piyasası ve gelişimi: Sukukun İslami dayanakları. Bono & Borsa & Sukuk
3. Satışa dayalı sukuk I – Murabaha , Tawarruq, Hybrid
4. Satışa dayalı sukuk II – Salam & Istisna’a

İkinci Gün – 19 Haziran Salı 2012 – Saat 09:00– 17:00

1. Kiraya dayalı sukuk : Sukuk -ijara'nın yapısı ve türleri. Neden sukuk-ijarah popülerdir? Batma ihtimali var mı? Varsa sukuk sahipleri bu menkul değerleri nasıl geri alabilir?
2. Sukuk yapılandırmanın zorlukları: Sekürütizasyon ve gereklilikleri nedir? Türkiye’de ve Körfez ülkelerinde ve Sukuk **borsalarında sekürütizasyon uygulamaları ve yasaları nasıldır?**
- 3. Sukuk-Ijarah Sekürütizasyonu:** Sukuk-Ijara piyasada nasıl yapılandırılır ve sahipleri ne tür haklara sahiptir?
4. Varlığa dayalı sukuk yapılandırması: Varlığa dayalı sukuk neden sukuk-ijara’dan daha popülerdir?

Üçüncü Gün – 20 Haziran Çar.2012 – Saat 09:00– 17:00

1. Varlığa dayalı sukuk ile alakalı örnek yapılandırma çalışması: Kuveyt Türk Sukuk ihracı nasıl yapılandı ?
2. AAOIFI’nin sukuk bildirisi: Bu bildirin sebebi ve içeriği nedir?
3. Varlığa dayalı sukuk sekürütizasyonu: Sukuk yapılarını ve Sukuk pazarlarını inceleme.
4. Sukuk yapılandırma ile alakalı operasyonel sorunlar: Sukukun değerini hangi faktörler etkiler? Malezya ve Körfez ülkelerinde sukuk yapılandırma daha pahalı mı? Sukukun borç yada menkul değer karşılığında yapılandırılması arasında fark var mı? Vergilendirmesi nasıl yapılır? Özet ve Soru-Cevaplar

Dördüncü Gün – 21 Haziran Perş.2012 – Saat 09:00– 11:30

CIFA® Certified Islamic Finance Analyst Program , CIFA Sertifika Sınavı

CIFA Sertifika Sınavı ,katılımcıların verilen eğitimlerden edindiği bilgiyi ölçmek ve değerlendirmek isteyenler için opsiyoneldir.

Bu programa kayıtlı olanlar Sınava katılacaktır. Sınava girmek isteyenlerin kayıt formundaki kurs ve sertifika bölümlerinin ikisini seçmesi gerekmektedir.

Sınav aşağıdaki formatta olan ve 2.5 saat süren bir sınavdır:

1. Bölüm: 30 çoktan seçmeli soru
2. Bölüm: 3 konu değerlendirme ve analiz sorusu.

Sınavı geçme notu % 60’tır. Sınavı geçenler CIFA Sertifikası ile CIFA uzmanlığı yetkisine sahip olacaktır.

Sınava girenler SHAPE tarafından geliştirilen ve 300 USD değerindeki “İslami Sermaye Piyasaları” kursuna SHAPE web sitesi üzerinden -ücretsiz- online erişime de sahip olacaktır.

PROGRAM HAKKINDA

- CİFA Sertifikalı “Sukuk Kariyeri”programı :18-19-20 Haziran 2012 tarihlerinde 3 gün, Saat 09.30-12.30-14.00-17.00 arası yapılacaktır. Program İngilizcedir. Simultane tercüme yapılmayacaktır.
- CİFA Sertifikalı “Sukuk Kariyeri”programı Ücreti: 2500 USD + KDV’dir
- CIFA® Certified Islamic Finance Analyst Program CİFA Sertifika Bedeli: 500 USD + KDV’dir.
- Program ücretlerine 3 gün boyunca eğitim, öğle yemekleri, çay-kahve ve ikramlar, program dokümanları dahildir. Programa Kayıtlar , www.cifa-tr.com web sitesi üzerinden online kayıt ile ve organizasyonun banka hesabına peşin ödeme ile yapılmaktadır. Kontenjanlar sınırlı olduğundan Kayıt tarihine ve sırasına göre kontenjan belirlenecektir. Gruplar için özel indirim uygulanır.

Program Yeri :Sheraton Hotel/Maslak

Kayıt ve bilgi için Tlf: 0212 643 9009 , 0541 643 9010

www.cifa-tr.com

info@cifa-tr.com, kayıt@cifa-tr.com



Islamic Capital Markets: Sukuk & Securitization CIFA® Certified Islamic Finance Analyst Program CIFA® İslami Sermaye Piyasaları Uzmanlık Sertifikası

Sertifikalı İslami Finans Analisti Eğitimi (Certified Islamic Finance Analyst - CIFA®), SHAPE™ tarafından hazırlanan kapsamlı ve profesyonel bir İslami finans sertifikasıdır. CIFA®, uzmanlar tarafından kontrol ve takip edilen piyasadaki tek sertifikadır.

Sertifika programları esnek ve adaylar kariyerlerine ve ilgilendikleri alana göre istedikleri CIFA® Sukuk & Securitization programına katılanlar SUKUK alanında uzmanlaşabilmektedir.

CIFA®, İslami Finans alanındaki finansal enstrümanların ve programların en iyi şekilde anlaşılması, Körfez-Londra ve Malezya sermaye piyasalarında ve borsalarında ,nitelikli yatırımcılar nezdinde en geçerli olan ve öncelikle tercih edilen formatta profesyonelce yapılandırılması , hazırlanması ve uygulanabilirliği üzerinde odaklanır.

CIFA® katılımcıları İslami finans enstrümanlarının kaynaklarına inerek İslami kurallar ve uluslararası geçerli finans uygulamalarını birbirine entegre ederek İslami finasta uzmanlaşırlar.

CIFA® İslami Sermaye Piyasası Uzmanlık Sertifikası eğitimi, adaylara piyasada büyük bir avantaj sağlayan İslami sermaye piyasası ile normal sermaye piyasalarını net bir şekilde karşılaştırıp ayırt etme becerisi kazandırır.

CIFA® eğitimi bu güne kadar Avrupa, Orta Doğu , Körfez ülkeleri ve ASEAN ülkelerinde olmak üzere çeşitli finans kuruluşlarına, yatırımcılara ,borsalara ve piyasaları tanzim edici kurumlara verilmiştir.

Bu program, katılımcıların İslami sermaye piyasalarında uygulanan İslami Finans prensiplerini ve stratejilerini net bir şekilde anlamalarını sağlayacak ve uygulayabilecek şekilde dizayn edilmiştir.

CIFA® Certified Islamic Finance Analyst Program Temel Özellikleri

- İslami finans ile alakalı anlaşılması kolay, önemli ve pratik bilgiler içerir.
- Çeşitli sukuk yapılarını, risklerini ve ihracatçı ile yatırımcının bu konudaki haklarını öğrenebilirsiniz.
- Sukuk ve İslami sekürütizasyon ile bono ve normal sekürütizasyon arasındaki farkları kavramanızı sağlar.
- Global ve İslami piyasalarda önerilen sukuk türlerini ve en başarılı uygulamalarını öğrenebilirsiniz.
- Öncü finansal kuruluşlarda bu tür uygulamaları sık sık kullanan ve öğreten profesyonel uzmanlardan öğrenmenizi sağlar
- **CIFA®’dan sonraki adım: CIFA®’da Master Programı:** Bu program tamamen pratik ve interaktif dersler içerir ve özellikle şu kişiler için hazırlanmıştır: Yönetim Kurulu Başkanları, Bankaların müdürleri ve genel müdürleri, Varlık yönetim , Leasing , Menkul değerler firmaları ve borsa müdürleri, İslami kriterlere uygunluk denetleme firmaları müdürleri ve yöneticileri, yatırım ve proje finansmanı yöneticileri,risk yönetim departmanı müdürleri, internet bankacılığı müdürleri, yatırım bankacıları, finansal ürün müdürleri bu programa katılabilirler.



SEMİNER

Yatırım ve Proje Finansmanında «SUKUK Fonları Yapılandırılması»

21 Haziran 2012 – Perşembe - Saat 13.30-17.30

Seminer İçeriği

- *Dünyanın en büyük petrol ve doğalgaz kaynaklarına sahip Körfez Bölgesindeki 2,5 trilyon dolarlık fonlar ve 150 Milyar USD'lik Sukuk pazarını;
- *Türkiye deki öncelikle önü açılan 'Kamu Özel Ortaklığı' (Public Private Partnership – PPP) kapsamındaki sağlık-ulaşım-enerji-eğitim-telekomünikasyon bayındırlık-imar projelerine Körfez den sağlanabilecek fon kaynaklarını;
- *Kamu ve yerel kurumların, özel şirketlerin mevcut varlık, tesis ve işletmelerine yönelik kira sertifikaları yapılandırmalarını;
- *Yatırım ve proje finansmanı konusunda sanayicilerimizin, yatırımcılarımızın, gayrimenkul sektörümüzün gerçekleştirebileceği Körfez kaynaklı pre-finansman ve re-finansman fırsatlarını;
- *Özelleştirilecek projelerde ,Yap-işlet-devret ihalelerinde, Körfez den ,Malezya dan yatırım-proje-sermaye ortaklığı ve konsorsiyum potansiyellerini;
- *Gayrimenkul, toplu konut,AVM,İş merkezleri,Villa,Otel, Eko park ,SPA Sağlık tesislerine Körfez den yatırım-proje ortaklıkları ve Sukuk yapılandırmalarını;
- *Dünyada başarıyla uygulanmış İslami finansman , Sukuk yapılandırma modellerini;gözlemleyebileceksiniz ve bu konularda uluslararası deneyimli profesyonllerden ufuk açıcı bilgiler alabileceksiniz..

Seminer Hakkında

Seminer de İng.-Türkçe Simultane kullanılacaktır..

Bu Seminere İş dünyasından ,holding ve şirketlerden üst düzey yöneticiler, yatırımcılar, proje sahipleri, bankalar, leasing-menkul kıymetler-sigorta şirketlerinin üst düzey yöneticileri katılabilir.

Bu seminer karşılıklı görüşmelerin ,soru-cevapların, workshopların olacağı , proje yapılandırma örnek çalışmalarının görüşüleceği verimli iş toplantısı formatındadır.

SUNUCULAR



Amjad Hussain - GT Capital Islamic Finance Hukuk Danışmanı: Amjad, Dünya genelinde özellikle GCC Körfez ülkeleri ve İngiltere'de olmak üzere, toplam değeri 8 milyar doları aşan çeşitli projelere danışmanlık hizmeti vermiştir. Özellikle İslami bankacılık ve İslami finans alanında uzmanlaşmış ve Londra'deki Islamic Finance Group'un kurulmasını sağlamıştır. Ayrıca, Katar'da 2008 ve 2009 yıllarında İslami Finansal Hukuk ödülünü kazanmıştır. Amjad bu güne kadar Dünya'nın öncü basın ve yayın kuruluşlarına röportaj vermiştir. Bu kuruluşlardan bir kısmı şu şekilde sıralanabilir: BBC World News, Financial Times, Reuters, The Daily Telegraph, Law Society Gazette, Islamic Finance News, Arabian Business, Arab News, ve MEED.



SUNUCULAR



Abdulkader Thomas, SHAPE Finacial Corp. Yönetim Kurulu Başkanı & CEO, Alshaya Group partneri, GT Capital partneri :Kuveyt merkezli Bahreyn, New York, Londra, Los Angeles ve Washington gibi ana piyasalarda 30 yılı aşkın finansal hizmet sunma tecrübesine sahiptir. İslami finans –Sukuk- , Finansal Yapılandırma, yatırım ve proje finansmanı konusunda uzmandır. Cidde’de bulunan Al-Khabeer Capital’in yönetim kurulu üyesi, Bahreyn’de bulunan Al-Khabeer Capital’in yönetim kurulu başkan yardımcısı ve Malezya Menkul Değerler Komisyonu uluslararası danışma kurulu üyesidir.

shaya

Shape Financial Corp.partneri Alshaya Group üst düzey yöneticileri: Seminare ve İşgörüşmelerine katılacaktır. Kuveyt merkezli Alshaya Group 1890 yılında kuruluşundan bu yana 55 ülkede gayrimenkul, inşaat, otel, otomotiv , genel ticaret gıda, uluslararası markaların hazır giyim alanlarında 28.000 çalışmanı var. 2002 yılından beri pek çok uluslararası markayı Türkiye’ye getiren Shaya **Starbucks Coffee, Topshop, Evans, Dorothy Perkins, The Body Shop, Claire's, Debenhams, Miss Selfridge, Topman, Le Pain Quotidien, Next** gibi dünyaca ünlü markalar Türkiye’de Shaya A.Ş. tarafından temsil edilmektedir.

PROGRAMLARA KATILIM HAKKINDA

Programlara katılım ücretleri aşağıdaki gibidir.

CIFA Sertifikalı “Sukuk Kariyer Programı”	2500 USD + KDV
CIFA Sertifika Sınavı ve Sertifika	500 USD + KDV
“SUKUK Fonları Yapılandırılması” Semineri	200 USD + KDV

Katılım kayıtları www.cifa-tr.com web sitesi üzerinden yapılmaktadır. Katılımcılar katılım formunu online doldurup gönderdikten sonra , belirtilen hesaba USD veya TL olarak havale veya EFT ile program ücretini göndermelerini müteakip kayıtları gerçekleşecektir.

Programlara katılımlar sınırlı olduğundan öncelik sırasına göre kayıtlar geçerli olacaktır. Her bir katılımcı ayrı ayrı kayıt formu dolduracak.

Kayıtlar 08.06.2012 tarihine kadar devam edecektir.

Program yeri: Sheraton Hotel – Maslak

Kayıt ve bilgi için Tlf: 0 212 335 64 42 Fax:0 212 335 25 00

www.cifa-tr.com , info@cifa-tr.com, kayit@cifa-tr.com



SUKUK HABERLERİ

Bakan Şimşek, "sukuk'un da önünü açtıklarını" vurgulayarak, ilave bazı adımlar attıklarını ve bunun hem bölge hem de Türkiye'deki bazı yatırımcılar açısından çok önemli olduğunu söyledi. Bazı yatırımcıların bu enstrümanlara yatırım yapmak istedikleri, bölgede bu yönde talep söz konusu olduğunu ve bu fonları da Türkiye'ye çekmek istediklerini ifade eden Şimşek, "Belki bu alana biraz geç giriyoruz ama gecikmiş değiliz. Türkiye sukuk anlamında da önemli bir pazar olabilir. Hazine'nin de bankaların da diğer faizle çalışmayan finansal kurumların da bu konuda aktif olabileceğini düşünüyorum. Zaten bu konudaki ihraçlar başladı. Ben önümüzdeki dönemde bu alanda da Türkiye'nin önemli noktaya geleceğine inanıyorum" değerlendirmesinde bulundu. A.A.09 Mayıs 2012



VATAN Dünyada 60 milyar \$'lık fon yöneten 4 yabancı gayrimenkul şirketi yöneticisi Türkiye'yi uyardı "Türkiye İslami finans merkezi olabilir, sukuk ile 'GYO'da uzmanlaşın.."dedi.Malezya (GYO) Demeği Başkanı Stewart Labrooy, Türkiye'nin Ortadoğu'daki yatırımcılara İslami sermaye piyasaları sunmasının önemine değinerek, "Türkiye'nin, insanı, yeteneği, tesisleri ve potansiyeli var. Kendini Ortadoğu'nun İslami finans merkezi olarak konumlandırabilir. Kentsel dönüşüm programlarınız için sermayeye ihtiyacınız olacak. Sukuk (Faizsiz, kira sözleşmesine dayalı borçlanma) piyasası oluşturabilirsiniz" diye konuştu.12 Mayıs 2012

Hürriyet Köprü, baraj, otoyol, raylı sistem, havaalanı gelirleri karşılığında çıkarılması belenen kira sertifikaları için faizsiz bankacılık yapan Katılım Bankaları , kısa vadeli likit ihtiyaçları için ilk etapta 2 milyar sonrasında ise 3 ila 5 milyarlık kira sertifikası almaya hazır olduklarını belirtiyorlar. 2012 yılı itibariyle sertifika ihracı 170 milyar dolara ulaşırken, İngiltere ve Fransa da bu alanda ihraç için yasal düzenleme yapıyor. 20 Nisan 2012



GT Capital den Suat Karabulut" Finans enstrümanlarının verimliliği, getirisi hesaplanırken, görünür veya görünmeyen avantajları açısından bakıldığında sukuk oranlarında diğer finansal GES-GOS-EUROBOND enstrümanlara göre en az 2 puan

avantaj sağlanabileceğini, dolayısıyla uzun zamandır bekleyen büyük kamu projelerinin kısa zamanda fonlanması için yüzde 5,5-7,0 dolar arası sukuk ihracının yapılması durumunda yıllık yüzde 3,5-5,0 dolar olacaktır..." dedi.A.A.06 Mart 2012

HTEKONOMİ Kira sertifikası ile ilgili çalışmanın hem yurtiçi hem de yurtdışı piyasa için geçerli olacağını belirten Sn.Babacan, "Hazine'nin ihraç edeceği kira sertifikaları özel sektörün de adım atmasının önünü açacak. Kira sertifikalarının İMKB'de işlem göreceği ve bunun için hazırlıkların yapıldığı bildirildi. GAZETE HABERTÜRK-18 Nisan 2012 Çarşamba,



haber7.com Türkiye'nin gündeminde olan devletin ilk sukuk ihracının İstanbul Boğazı'nın üzerine yapılacağı, üçüncü köprü'nün gişe gelirine endekslenebileceği, Hazine'nin bu konuda hazırlıklara başlaması üzerine GT Capital den Karabulut, "Burada en önemli husus, Körfez borsalarında devlet sukuk tahvilleri ile giriş yapılmasıdır. Stratejik açıdan da uzun yıllar ihmal ettiğimiz Körfez piyasaları ile bu sayede entegrasyon sağlanacak, kamu projeleri yanında özel teşebbüs ve yatırımcı firmalarımızın bu piyasalara girmesi kolaylaşacaktır. Bu sayede Türkiye'de öncelikle devletin, Hazine'nin güvene verdiği tüm alanlarda sağlık-ulaşım-enerji-egitim-telekomünikasyon-bayındırlık-imar projelerine ve kamu-yerel tesislerine

önemli sukuk yapılandırılmaları ve Körfez borsalarında sukukların satışı işlemleri hızlanacaktır. İhraç öncesinde de kamu sukuk yapılandırılmalarının Körfez formatında yapılması, boşluk bırakılmaması ve Road Show'da etkin fon kuruluşlarıyla çalışılması gerekmektedir" dedi. 06 Mart 2012



Borsa Gündem Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, 2012 yılında devletin çıkaracağı kira sertifikalarının yeni bir piyasa enstrümanı olarak devreye girmesini, bununla ilgili yasal düzenleme ve arkanın ilk uygulamaların bu yıl içinde gerçekleşmesini hedeflediklerini söyledi.

Gulf-Türk Capital'in Koordinatörü Suat Karabulut: "Sukukların Körfez ve Londra borsalarında satışında en büyük engel reyting. Sayın Babacan'ın arz ettiği kapsamda Hazine garantili sukuk ihracı ile bu giderilecek"Kamu varlıkları ve projeleri yanında kamu-özel işbirliği ile yapılacak projelerde, Galataport, Galatapaşa Port ve benzeri büyük projeler, sanayicilerimizin, yatırımcılarımızın, gayrimenkul üreticilerimizin sukuk formatında yapılandırılıp her bir firma ve kuruluş pre-finasman veya re-finasman sağlayabilecektir. 1.2.2012

SABAH Hazine Körfez sermayesini çekecek sukuk ihracına birkaç ay içinde başlıyor. Otoyol, köprü, demiryolları, gayrimenkuller gibi kira getirisi olabilecek varlıkları yasal düzenlemeyle kapsama alınabileceği belirtiliyor. **GT Capital yöneticileri;**Sağlık Bakanlığının kamu-özel ortaklığı modelini hayata geçirecek 29 devlet hastanesinin yapımı için 10 milyar dolarlık projeleri, Çevre ve Şehircilik Bakanlığının organizasyonunda 10 yılda gerçekleştirilecek 200 milyar dolarlık kentsel dönüşüm projeleri, İstanbul'a yapılacak 7 milyar dolarlık 3. Boğaz Köprüsü Kuzey Marmara Otoyolu Projesi yapımı ve işletimi için Hazine garantili projeler de sukuk yöntemleriyle fonlanabilir." dedi. 24 Nisan 2012 Sali-Kaynak: AA

TV Gulf-Türk Capital Program Koordinatörü Suat Karabulut, Türkiye'nin yükselen marka değeriyle, ekonomik ve stratejik konumuyla, kamu-yerel ve özel sektörün geliştirdiği cazip projeleriyle Körfez finansal enstrümanlarına entegre olarak önümüzdeki 5 yılda Körfez fonlarında 30 milyar dolar sermaye çekebileceğini, özellikle Sermaye Piyasası Kurulu'nun da (SPK) onayladığı sukuk tahvillerine Körfez yatırımcılarının daha kolay yatırım yapacağını, bu tahvillerin oturmuş piyasalarda, Londra ve Körfez borsalarında işlem gerçekleştirildiğini kaydetti. 06.02.2012



Körfez ülkelerinde 2,5 trilyon doların üstünde olduğu tahmin edilen dünyanın en büyük yatırım fonlarına odaklanan Gulf-Türk Capital yetkililerinden alınan bilgiye göre, Son 10 yılda Körfez ülkelerinden Türkiye'ye sadece 30 milyar dolarlık (Telekom-Kuveyttürk-Türkiye Finans-Albarak dahil)finansman-yatırım miktarı Körfez fonlarının bir yıllık potansiyelinin sadece binde birini **nivmnsbc** oluşturuyor.

Hürriyet Körfez ülkelerindeki İslami sermayeyi çekmesi düşünülen 'Sukuk-u İcra' yöntemini devreye sokacak yasa tasarısı hazırlandı. Buna göre, kamu kuruluşları ve varlıkları 'geri alma' taahhüdüyle satılacak. Satılan kuruluşlar kendilerini kiralayacak. Buna dayalı borçlanma senetleri ihraç edilecek.



YeniŞafak Topçu, İTO'nun ev sahipliğinde , yatırımcı ve sanayicileri Körfez kaynaklı sukuk (faizsiz bono) fonları hakkında bilgilendirmek amacıyla GT Capital organizesinde 25 Ocak 2012 de düzenlenen "Körfez Fonları ve Sukuk Forumu"nda yaptığı konuşmada, dünyada 150 milyar dolara ulaşan sukuk piyasasının Türkiye'de henüz birkaç yıllık geçmişe sahip olmasına karşın alanını genişlettiğini ifade ederek, "Likit bir enstrüman olan ve ikincil piyasada işlem görmek üzere olan bu enstrümanın yıldızının ilerleyen dönemlerde daha da parlacağı şüphesiz bir gerçektir" dedi. 26.01.2012



VATAN İslami piyasalar uzmanı ve Gulf Turk Capital Koordinatörü Suat Karabulut ise Türkiye'nin önümüzdeki 5 yıl içinde sukuk yoluyla Uzakdoğu ve Körfez'den 50 milyar dolar çekebileceğini söyledi. Karabulut, "1990'lı yıllarda ilk ihracını gerçekleştiren Malezya, şu ana kadar 112 milyar dolarlık sukuk işlemi gerçekleştirerek en fazla İslami bono ihraç eden ülke oldu. Türkiye de bunu başarabilir" dedi.

SUKUK hakkında detaylı bilgi için www.gulf-turkcapital.com ve www.sukukforumu.com dan inceleyebilirsiniz.



CIFA®

Certified Islamic Finance Analyst Program

18-19-20-21 June 2012

Seminar for Businessmen

21 June 2012

Sheraton Hotel – Maslak

GT Capital

Tlf: 0 212 335 64 42 Fax: 0 212 335 25 00

www.cifa-tr.com, info@cifa-tr.com



◆ SHAPE™
FINANCIAL CORP
A member of Alshaya Group International