

Halka açık 5 çimento ve bunlara dikey olarak entegre beton ve kağıt torba şirketlerinden oluşan OYAK Çimento Grubu, Türkiye'nin 6 coğrafi bölgesinde faaliyet gösterir. Yıllık 8.5 Milyon Ton klinker kapasitesi ve %14 cari pazar payı ile Türkiye'nin en büyük çimento grubudur.

## 2014 İLK YARI SONUÇLARI -

Milyon TL	ADANA			MARDİN			BOLU		
	2014/1H	2013/1H	%	2014/1H	2013/1H	%	2014/1H	2013/1H	%
Net Ciro	221.2	190.8	16%	114.6	95.8	20%	162.1	117.2	38%
Faal.Kar	58.7	33.0	78%	35.8	22.8	57%	54.6	21.8	150%
FAVÖK	69.6	43.4	60%	42.6	29.7	43%	59.2	26.2	126%
Net Kar	72.7	30.5	138%	34.5	18.2	90%	43.9	16.2	170%
FAVÖK	31.5%	22.7%		37.2%	31.0%		36.5%	22.4%	
Net Marj	32.9%	16.0%		30.1%	19.0%		27.1%	13.9%	
Milyon TL	ÜNYE			ASLAN			TOPLAM		
	2014/1H	2013/1H	%	2014/1H	2013/1H	%	2014/1H	2013/1H	%
Net Ciro	127.8	115.9	10%	118.7	82.8	43%	744.4	602.6	24%
Faal.Kar	34.2	29.2	17%	35.5	20.2	76%	218.8	127.1	72%
FAVÖK	42.5	37.4	13%	41.7	25.8	62%	255.7	162.5	57%
Net Kar	31.6	24.1	31%	37.1	13.2	181%	219.8	102.2	115%
FAVÖK	33.2%	32.3%		35.1%	31.1%		34.3%	27.0%	
Net Marj	24.7%	20.8%		31.3%	16.0%		29.5%	17.0%	

➤ Satış: Birinci çeyrekte görülen olumlu hava, Nisan, Mayıs ve Haziran ayları boyunca devam etmiş, yurtiçi satışlarda yükseliş sürerken, ihracat gerilemiştir. TÇMB'nin Mayıs sonu rakamları, iç pazarda 5 aylık %14 yükselişe işaret etmektedir.

➤ Maliyet: Kömür, petrokok ve elektrik başta olmak üzere temel maliyetlerin geçen sene ile aynı seviyede veya geçen senenin altında gerçekleşmesi kara ve karlılığa olumlu katkıda bulunmaktadır.

➤ OYAK Çimento Grubu 6 aylık cirosu %24 yükselmiş, FAVÖK rakamı 1.5 katına, net karı 2 kat çikmiştir.

- Adana Çimento: Yurtdışı satışlar gerilemeye devam ederken, yurtiçi pazardaki canlı talep, satış miktarının ve fiyatının yükselmesini sağlamış, net kar 2 katının üzerine çıkmış, marjlar %30'ları aşmıştır. Yılın son çeyreğinde Adana-Yumurtalık'ta 1.5 Milyon Ton/Yıl kapasiteli bir çimento fabrikası devreye alınacaktır.
- Bolu Çimento: Tam kapasite çalışmasının yanı sıra, yurtiçi talebi karşılamak için klinker satın almaya devam eden Bolu Çimento, 6 aylık dönem itibarıyla operasyonel karını 2.5 katına çıkarmıştır. Öğütülmüş cüruf satışları canlılığını korumakta ve ciroya katkıda bulunmaktadır.
- Ünye Çimento: Yurtiçi talep artmakla birlikte, rekabetin artması sebebiyle bu durum fiyatlara yansımamış, ihracat pazarlarındaki gerileme nedeniyle dış satış tonajı geçen yılın yarısına inmiştir. Bu koşullara rağmen şirket karını %31 artırmayı başarmıştır.
- Aslan Çimento: Altyapı başta olmak üzere devam eden büyük projeler, çimento talebinin 2. çeyrekte de yüksek olmasını sağlamış, 6 aylık net kar yaklaşık 3 katına yükselmiştir.

## ÇİMENTO SEKTÖRÜ İKİNCİ YARI BEKLENTİLERİ

## BİRLEŞME, DEVRALMA VE FIRSAT YATIRIMLARI

- Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği tarafından son açıklanan Mayıs rakamları, 5 aylık kümülatif %14'lük iç pazar büyümesine işaret ederken, büyüme oranı gerilemeye devam etmektedir. 2. yarıyılın başından itibaren Ramazan ayı, Ramazan Bayramı ve seçimin yaklaşması nedeniyle çimento talebinde gözle görülür gerilemeler yaşanmıştır.
- Ortadoğu başta olmak üzere yurtdışı kaynaklı sorunlar, ihracatın önemli bir sektör olduğu çimentoyu etkilemektedir.
- Çimento sektörünün yıllık büyümesini, Ağustos ve devamında oluşacak ortam belirleyecektir, OYAK Çimento Grubu yıllık büyüme beklentisini %6 olarak korumaya devam etmektedir.

- Lafarge – Holcim birleşmesi sonrası ortaya çıkacak fırsatlar şekillenmeye başlamıştır. OYAK Çimento Grubu tüm gelişmeleri yakından takip etmekte, paydaşlarına en büyük değeri yaratacak varlıklar üzerinde yoğunlaşmaktadır.
- Yurtiçinde oluşan fırsatlar OYAK Çimento Grubu tarafından izlenmekte, ortaya çıkan her satın alma ihtimali ciddi biçimde incelenmektedir.

### BIST 100

### OYAK ÇİMENTO GRUBU

### YATIRIMCI İLİŞKİLERİ

ADANA	MRDİN	ASLAN
ADBGR	BOLUC	
ADNAC	UNYEC	

OYAK Genel Müdürlüğü  
Ziya Gökalp Caddesi 64 Kurtuluş Ankara  
<http://www.oyakcemento.com>

Güney Arık - Koordinatör  
+90 312 415 6453  
garik@oyak.com.tr